

Be right

Nog niet eens goed en wel afgestudeerd doet Chaggai Kon (25) goede zaken als juridisch adviseur. Met zijn bedrijfje Be Right stort hij zich op zaken die te klein zijn voor een advocaat, maar te groot om te laten liggen.

JARON BEEKES

Zijn eerste juridische succes behaalde Chaggai al op zijn zeventiende. Het Amsterdamse stadsdeel ZuiderAmstel besloot het parkeerbeleid te veranderen, waardoor veel mensen hun auto zelfs niet op hun eigen oprit konden parkeren. Na een aantal bezwaarschriften en een collectieve buurtbrief kreeg hij het voor elkaar dat het stadsdeel een gedoogbeleid instelde, zodat mensen niet meer werden bekeurd voor parkeren voor hun eigen deur.

Tijdens zijn studie aan de Vrije Universiteit, een combinatie van Strafrecht en Internationaal & Europees recht, werd Chaggai steeds vaker om juridisch advies gevraagd door mensen uit zijn directe omgeving. Zoveel dat hij besloot er een bedrijfsnaam aan te koppelen en er zijn geld mee te gaan verdienen. Twee jaar geleden richtte hij zo het bedrijf Be Right op. Hiermee biedt hij voor een laag tarief – hij heeft immers nog geen meesterstitel – advies en bemiddeling in kleine rechtzaken. „Er bestaat een gat tussen zaken die de moeite niet waard zijn om aan te pakken en zaken waarbij het inschakelen van een advocaat vereist is. Daarbij moet je denken aan bemiddeling wanneer een salaris niet wordt betaald of het opstellen van overeenkomsten. Veel mensen hebben hiervoor niet de juiste juridische kennis en zouden zich anders met een kluitje in het riet laten sturen.” Dat niemand eerder aan deze vraag heeft voldaan, komt volgens Chaggai omdat

het voor pas afgestudeerde juristen niet interessant is voor een betrekkelijk laag uurloon te werken. Maar dat er vraag naar is, is duidelijk. De rechtswinkel heeft Be Right nu ook opgenomen in hun bestand.

Vliegtuigvertraging

Een speciale service is de bemiddeling bij het aanvragen van vergoeding voor vliegtuigvertragingen. Sinds kort hebben vertraagde rei-

Velen hebben niet de juiste juridische kennis

zigers daar recht op, maar vaak weten ze niet goed hoe ze de vliegtuigmaatschappij moeten benaderen. Om massaclaims te voorkomen doen luchtvaartmaatschappijen alles om het de reizigers juridisch zo moeilijk mogelijk te maken. Dit zijn voor Chaggai makkelijke zaken, meestal volstaat een standaardbrief. Eén keer werd het wel ingewikkeld toen een cliënt met El Al vanuit Israël naar Amsterdam vloog. De vlucht zou direct zijn, maar werd vertraagd en omgeleid via Rome, en daar van-

daan zou een aansluitende vlucht geregeld worden. De bijkomende kosten werden door El Al netjes uitgekeerd. In Rome miste de cliënt echter de aansluitende vlucht van Alitalia. Nu weigert Alitalia een vergoeding te betalen, zij konden het immers niet helpen dat de reiziger te laat was. En El Al beweert dat zij al aan hun uitkeringsplicht hebben voldaan. De zaak is nog lopende.

Ook komt het voor dat zaken helemaal niet worden afgerond. Eens werd een cliënt verdacht in een fraudezaak. Alles wees tegen hem, maar hij bleef, ook tegen Chaggai, zijn absolute onschuld volhouden. „Uiteindelijk is de zaak beëindigd omdat de man zijn facturen aan Be Right niet voldeed!”

Afstuderen

Hoewel er meer werk zou kunnen komen, doet Chaggai niet actief aan promotie. „Ik heb wel een website waarop mensen mij kunnen vinden. Verder heb ik al genoeg zaken zoals het er nu voor staat.” Bovendien is het soms lastig te combineren met het voorzitterschap van studentenvereniging Ijar en zijn afstuderen, dat vóór 2009 moet gebeuren. Chaggai doet nu het meeste werk zelf, al schakelt hij soms op freelance-basis de kennis van een advocaat in. Als hij afgestudeerd is wil hij zo snel mogelijk zelf advocaat worden. Dan zal hij voor Be Right minder tijd hebben, maar qua management wil hij nog wel de touwtjes in handen houden. ◀



FOTO: YAN MAGID